

EXECUTIVE COACHING

Modelo de Perfil
Profesional de Competencias



WilfridoGonzalez.com

• Consultor y Coach profesional •

[INICIO](#)

[BIOGRAFÍA](#)

[FORMACION GRATUITA](#)

[SEMINARIOS](#)

[SALA VIRTUAL](#)

[BLOG](#)

[MIEMBROS](#)

PERFIL ACADÉMICO Y PROFESIONAL

Nivel de Estudios.

Titulación

Ph.D. in Business Administration 2006-2009	DOCTORADO. Técnicas Avanzadas en Planificación y Gestión Comercial (Marketing y Consumo). Universidad de Granada. Granada, Andalucía. España..
Internacional MBA. 2004-2005	MAESTRIA. International Master in Business Administration. Escuela de Alta Dirección y Administración (EADA). Barcelona, Cataluña. España.
Diplomado 3. 2003	Diplomado en Dirección de Marketing. ITESM. Estado de México. México.
Diplomado 2. 2002	Diplomado en Respuesta Eficiente al Consumidor (ECR) ITESM. Estado de México. México.
Diplomado 1. 1999	Diplomado en Calidad y Productividad. ITC. Instituto Tecnológico de Celaya. México.
Licenciatura. 1996-2001	Dirección y Administración de Empresas Especialidad en Marketing. ITC. Instituto Tecnológico de Celaya. México.



WilfridoGonzalez.com

• Consultor y Coach profesional •

INICIO

BIOGRAFÍA

FORMACION GRATUITA

SEMINARIOS

SALA VIRTUAL

BLOG

MIEMBROS

CERTIFICACIONES

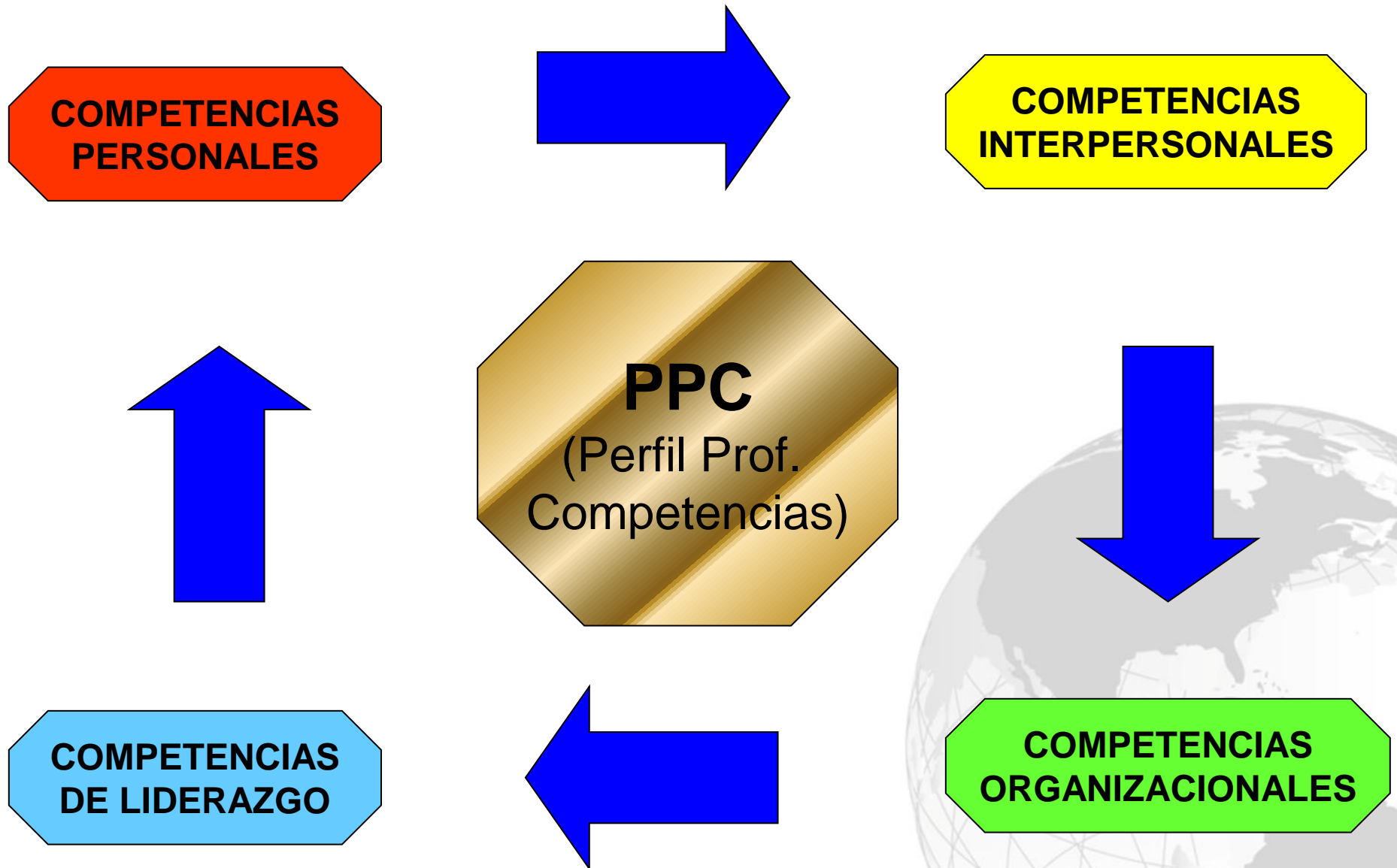
Coach Certificado.	Especialista en Executive Coaching. FMC. Federación Mexicana de Life Coaching.	2014
Experto Evaluador Planes de Negocio.	Secretaría de Desarrollo Económico. Gobierno del Estado de Guanajuato.	2012
Instructor Certificado.	Formación de instructores. Gobierno del Estado de Guanajuato.	2011
Experto en Trade Marketing y Merchandising.	Deusto Formación. Universidad de Navarra. España.	2009
Instructor Certificado.	Instituto Nacional del Comercio Mayorista ANAM. Asociación Nacional Abarroteros Mayoristas	2002

PUBLICACIONES NACIONALES

ANAM. Asociación Nacional Abarroteros Mayoristas. Revista "Así es esto del Abarrote"

"El Asociacionismo en España". Ene-Feb 2009. No. 29
"Comercio en Europa y el ECR en México". May-Jun. No. 31





**COMPETENCIAS
PERSONALES**

- 1) Adaptabilidad.
- 2) Autoconfianza y Automotivación.
- 3) Capacidad Analítica.
- 4) Creatividad e Innovación.
- 5) Ética y Responsabilidad.
- 6) Iniciativa.
- 7) Orientación al logro.
- 8) Organización.
- 9) Tolerancia a la presión.
- 10) Toma de decisiones.



**COMPETENCIAS
INTERPERSONALES**

11) Comunicación empática.

Escuchar, Entender y Reaccionar

(Relacionado con la Inteligencia emocional)

12) Habilidades sociales.

Gestión del *Networking*.

13) Negociación.

Enfoque Ganar-Ganar.

14) Trabajo en equipo.

Habilidades multifuncionales.



**COMPETENCIAS
ORGANIZACIONALES**

- 15) Compromiso con la Organización o el Equipo de proyecto.
- 16) Orientación al cliente interno y externo.
- 17) Visión global.

Se relaciona con la visión general de los procesos generales de la empresa.

**COMPETENCIAS
DE LIDERAZGO**

18) Impacto e Influencia.

Capacidad de influir en los demás, mostrando una pauta a seguir.

Considerar los estilos de Liderazgo.

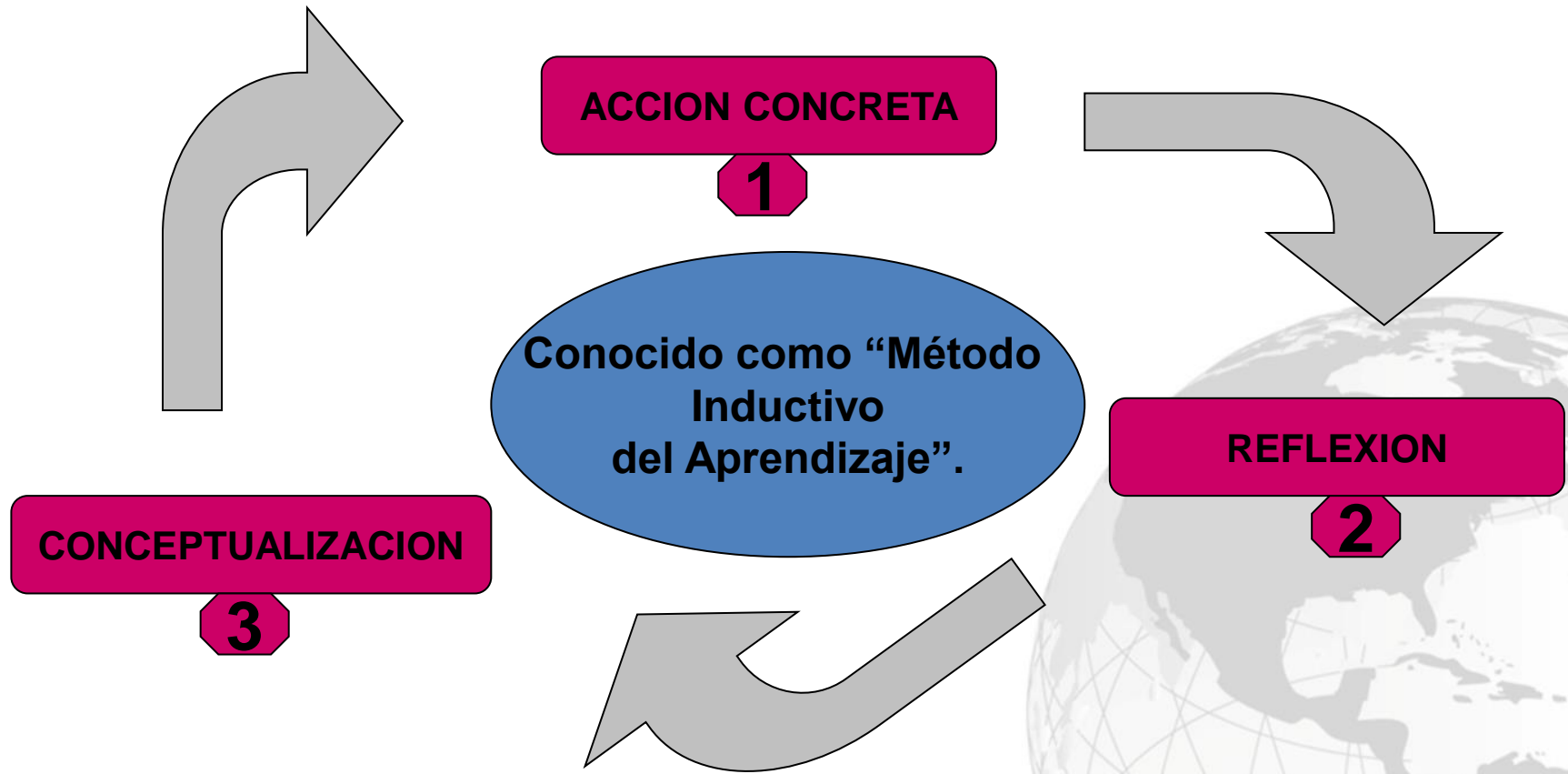
19) Motivación de personas.

20) Habilidad directiva.



PERSONAL TRAINING

(Metodología de aprendizaje “Ciclo de Kolb”)



Nota El proceso “Normal” de aprendizaje es justamente en sentido inverso, comenzando en el Aula por la Conceptualización de la idea, pasando por la Reflexión y culminado en una posible acción concreta.

WilfridoGonzalez.com

- Consultor y Coach profesional •

E-mail:

formacion@wilfridoGonzalez.com

will.market@onesolution.mx

Teléfonos Bajío

01 (461) 159 40 05

Celular: (045) 461 134 08 52

ID Nextel: 52*1031255*2